

Влияние самосигналов на экологическое поведение

Докладчики:

Кравченко Александр,
Майборода Татьяна
соруководители Центра поведенческой
экономики "MeMicroMacro"



Почему традиционные методы недостаточно эффективны

Например, применение экологических налогов:

- снижает внутреннюю мотивацию у людей, которые готовы были приложить усилия
- снижает чувство вины от неэкологического поведения





- Необходимость усилий (когнитивных, временных, денежных)
- Субъективная или объективная сложность задачи
- Не являются приоритетом в повседневной жизни
- Разрыв предпочтений и действий



Как можно помочь?

• Не лишаем выбора. Действуем через подталкивания к предпочтительным решениям

• Проверяем потенциальные решения до внедрения с помощью экспериментов (в идеале используем полевые эксперименты)



Основа исследования

• Совместный проект с Baruch Ivcher School of Psychology, Израиль

• *Что исследуем:* роль самосигналов (как мы представляем себя на основе нашего прошлого поведения)

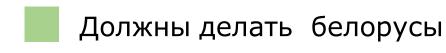
Разрыв предпочтений и действий





Источник: Измерение и оценка важности экологических проблемы среди населения Беларуси. (САТИО)

пакеты и бутылки





Выбрана одна проблема





Запрет на использование одноразовой пластиковой посуды в объектах общественного питания с 01.01.2021.

Проблема решена?

Нет, так как:

- Есть много исключений
- Запрещена посуда, полностью изготовленная из полимерных материалов
- Не затрагивает другие сферы потребления одноразовой пластиковой посуды



Некоторые способы решения проблемы

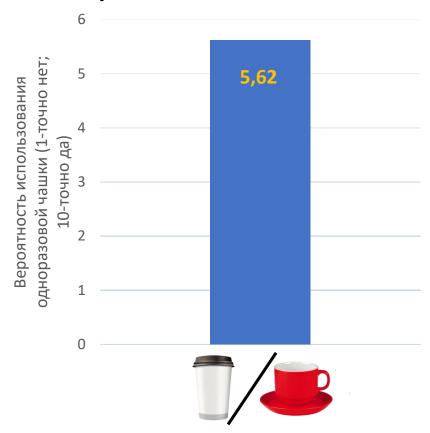
• Предоставление доступных и удобных альтернатив

• Информирование населения об экологическом вреде одноразовых стаканчиков/чашек

Предоставление альтернативы

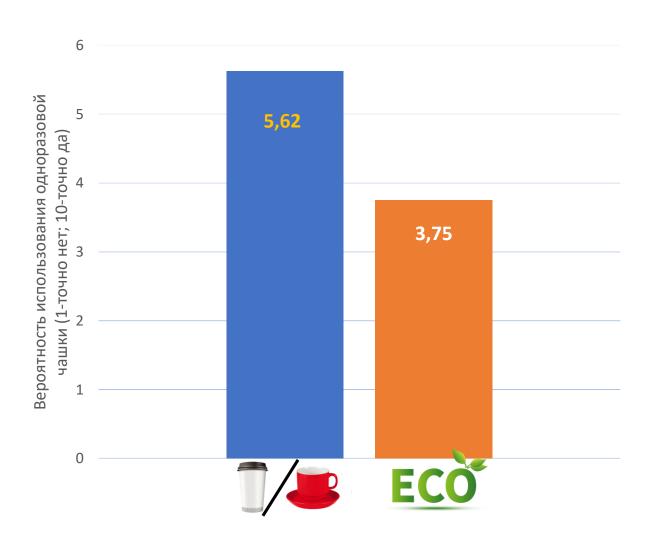


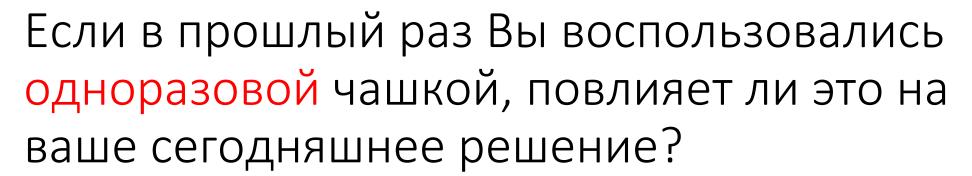
• Предположим, в кафе, где вы каждый день обедаете, есть возможность выбора: взять чай/кофе в одноразовых или многоразовых чашках. Какова вероятность, что вы возьмете одноразовую чашку?



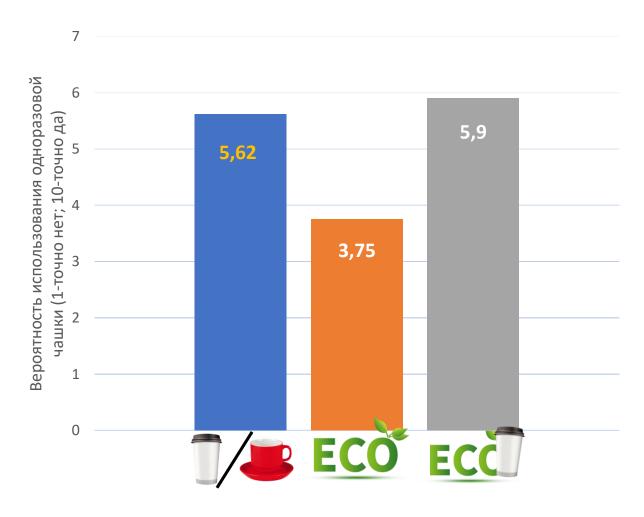


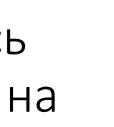
Информирование об экологическом вреде одноразовых стаканчиков



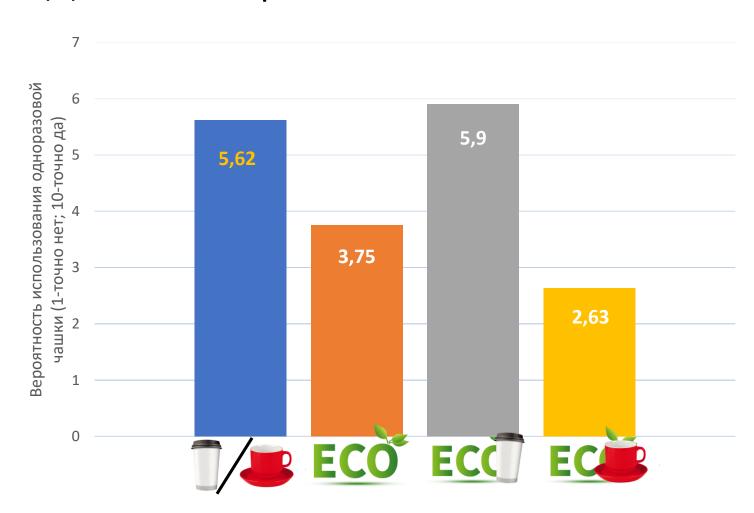






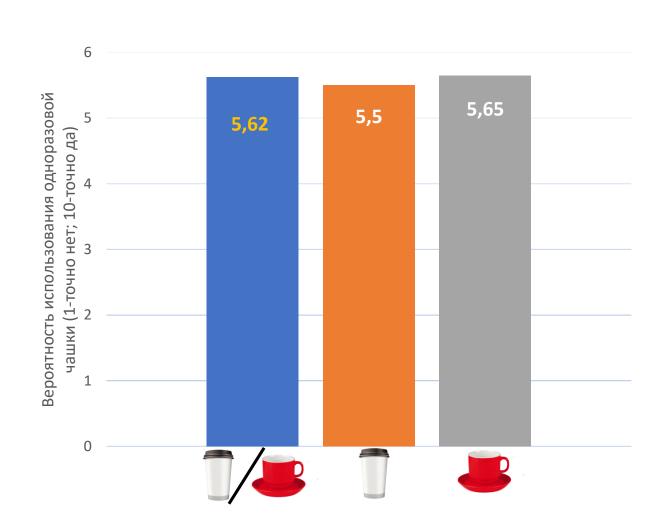


Если в прошлый раз вы воспользовались многоразовой чашкой, повлияет ли это на ваше сегодняшнее решение?





Влияние самосигнала без экологического сообщения

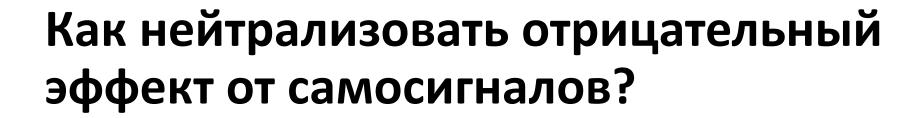




Некоторые выводы

• Экологическое информирование может оказывать положительное влияние на корректировку поведения людей

• Предыдущий опыт человека может как усиливать эффект от информирования, так и значительно снижать его эффективность





Возможные решения (лабораторные исследования):

• Совершенствовать экологическое информирование (например, потенциальные потери от использования одноразовых чашек)

• Добавлять другие сообщения (например, о социальных нормах)



Потенциальные полевые исследования

Можно проверить следующие «подталкивания»:

- Опция «по умолчанию» многоразовые чашки, давать одноразовые чашки только по запросу
- Оставлять на виду только многоразовые чашки
- Проверить новые методы стимулирования к использованию собственных многоразовых чашек в местах общественного питания



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!